

Povodom zahteva za pojašnjenja upućenih Naručiocu od strane potencijalnih ponuđača od 05. do 13. februara 2014. godine, a u vezi javne nabavke: Nabavka personalnih računara za potrebe naučnoistraživačkih organizacija, broj nabavke: IOP/5-2013/C, dostavljamo sledeće odgovore:

Pitanje br. 3:

1. Na stranama 16. i 17. Tenderske dokumentacije, "Odeljak I Uputstva ponuđačima", tačke 22. i 23. dali ste uputstvo za oblik, potpisivanje, obeležavanje ponuda ...

*Molimo Vas da potvrdite da nije potrebno pakovati ponude za svaki LOT posebno.*

*Molimo Vas da pojasnite na koji način se prilažu obrasci (Obrazac za podatke o ponuđaču, Obrazac za podatke o partner u zajedničkom ulaganju, Obrazac za podnošenje ponude...) iz Tenderske dokumentacije ukoliko se LOT-ovi pakuju/ne pakuju odvojeno.*

Odgovor br. 3:

Ponuđač nije dužan da, ukoliko podnosi ponudu za više lotova, za svaki lot prilaže posebnu ponudu odnosno kovertu. Ponude za sve lotove mogu biti u okviru jedne tehničke odnosno finansijske ponude. Ukoliko je ponuda za određeni lot eliminisana u fazi tehničke ocene, dok je za drugi(e) lot(ove) prihvaćena, finansijska ponuda (koverta) će se otvoriti ali će se čitati samo cene ponude za privaćene lotove.

Pitanje br. 4:

2. Na strani 27. Tenderske dokumentacije, u delu OPP, tačka 10.1. naznačili ste da je jezik projekta srpski.

*Molimo Vas da potvrdite da je prihvatljivo da se sva tehnička dokumentacija (Datasheets, Katalozi, Štampana izdanja) u ponudi dostavi na engleskom jeziku, a da se određeni delovi prevode na srpski jezik na zahtev naručioca.*

Odgovor br. 4:

Sva prateća tehnička dokumentacija pa i ona koju ste naveli se može dostaviti na engleskom jeziku. Naručilac zadržava pravo da u fazi stručne ocene, zahteva od ponuđača prevod delova prateće tehničke dokumentacije na srpski jezik.

Pitanje br. 5:

3. Model ugovora OUU iz Vaše konkursne dokumentacije u članu 23.1 predviđa da su osigurana dobra koja se nabavljaju prema ugovoru kompletno osigurana, prema važećim propisima Incoterms na način u uslovima iz PUU. Kako model ugovora PUU, u članu 4.2 (b), predviđa da se primenjuje verzija izdanja propisa Incoterms 2010, molim Vas za odgovor da li biste prihvatili "Generalnu Polisu Transporta za osiguranje pošiljaka u domaćem transportu" kompanije Dunav osiguranje a.d. koja pokriva sve transportne rizike po jednom prevoznom sredstvu u vrednosti od 300.000 USD a sa kojom raspolazemo. Sama generalna polisa transporta je sigurnija od osnovnog osiguranja koje se primenjuje po Incoterms pravlima, pa smo mišljenja da u cilju smanjivanja troškova nabavke, omogućite ponuđačima da koriste već postojeće polise transporta.

Odgovor br. 5:

S obzirom da je paritet Incoterms koji se primenjuje DDP, te da je dobra potrebno isporučiti "na ruke" licima ovlašćenim za prijem dobara, dobavljač je u potpunosti odgovoran za sve rizike isporuke do momenta predaje dobara navedenim licima i nije potrebno da dostavlja polise osiguranja naručiocu.

Pitanje br. 6:

S obzirom da ponuđači iz zemlje naručioca od 01.09.2013.godine imaju mogućnost upisivanja u registar ponuđača, što znači da ponuđač koji je upisan u Registar ponuđača ispunjava sve uslove koje je naručilac definisao na stranama 31 i 32 tenderske dokumentacije u okviru pravne sposobnosti, a koji se odnose na to da ponuđaču nije izrečena pravosnažna sudska ili upravna mera zabrane obavljanja delatnosti i da je izmirio sve poreze i doprinose prema državi, da li će se u tom slučaju umesto Potvrda Privrednog i Prekršajnog suda odnosno Potvrde Agencije za privredne registre, kao i Potvrde Poreske uprave i Uprave javnih prihoda, prihvatiti izjava ponuđača da je upisan u Registar ponuđača sa linkom za proveru navedenih podataka?

Odgovor br. 6:

Ponuđači iz zemlje naručioca mogu svoju pravnu sposobnost dokazati dostavljanjem Rešenja o upisu ponuđača u registar koji vodi Agencija za privredne registre Republike Srbije ili "link" ka stranici registra sa podacima o ponuđaču. Naručilac će izvršiti elektronsku proveru statusa ponuđača tokom stručne ocene ponuda.

Pitanje br. 7:

S obzirom da 2013.godina još uvek nije finansijski završena, odnosno nije moguće dobiti Izveštaj o bonitetu (BON JN) za 2011., 2012. i 2013. godinu, zamolili bismo Vas da nam potvrdite da je za dokazivanje poslovnog prihoda u poslednje tri godine dovoljno dostaviti Izveštaj o bonitetu koji obuhvata 2010., 2011. i 2012. godinu?

Odgovor br. 7:

Odgovoreno u prethodnom dokumentu.

Pitanje br. 8:

Da li se pod dokazivanjem poslovnog kapaciteta u poslednje tri godine, misli na dostavljanje referenci za 2010., 2011. i 2012.godinu?

Odgovor br. 8:

Traženi poslovni kapacitet odnosi se na 2011, 2012, 2013. i tekuću godinu.

Pitanje br. 9:

Da li je za dokazivanje kadrovskog kapaciteta koji se tiče ukupnog broja zaposlenih dovoljno dostaviti samo Izjavu ponuđača na memorandumu firme sa popisom zaposlenih bez dostavljanja M3A obrazaca i kopija radnih knjižica za 50 zaposlenih?

Odgovor br. 9:

Kao dokaz o broju zaposlenih ponuđač dostavlja spisak zaposlenih radnika.

Samo za stručna lica - servisere, ponuđač dostavlja kopije sertifikata i odgovarajući dokaz da su lica zapolena kod ponuđača (M3A, radne knjižice...)

Pitanje br. 10:

Ukoliko izlazimo sa zajedničkom ponudom, da li u Obrazac za podatke o ponuđaču koji je dat na strani 35 Tenderske dokumentacije, u tački 1. Pravni naziv ponuđača upisujemo samo pravni naziv nosioca zajedničke ponude a u tački 2. upisujemo Pravni naziv i nosioca zajedničke ponude i učesnika u zajedničkoj ponudi?

Odgovor br. 10:

Da.

Pitanje br. 11:

Ukoliko izlazimo sa zajedničkom ponudom, da li u Obrazac za podatke o ponuđaču koji je dat na strani 35 Tenderske dokumentacije, u tačkama 3., 4., i 5. unosimo samo podatke nosioca zajedničke ponude?

Odgovor br. 11:

Da.

Pitanje br. 12:

Da li se pod prepisom originalnog dokumenta o registraciji preduzeća podrazumeva overena kopija istog?

Odgovor br. 12:

Dovoljno je priložiti neoverenu kopiju.

Pitanje br. 13:

Da li u Obrazac za podatke o ponuđaču u okviru tačke 6. na mestu "**Naziv:**" unosimo ime i prezime osobe ovlašćene za zastupanje nosioca zajedničke ponude a zatim i njegovu ličnu adresu i brojeve telefona i e-poštu?

Odgovor br. 13:

Da.

Pitanje br. 14:

Da li u Obrazac za podatke o partneru u zajedničkom ulaganju u tački 1. Pravni naziv ponuđača: unosimo samo pravni naziv nosioca zajedničke ponude a u tački 2. Pravni naziv učesnika u zajedničkoj ponudi?

Odgovor br. 14:

Da.

Pitanje br. 15:

Da li u Obrazac za podatke o partneru u zajedničkom ulaganju u okviru tačke 6. na mestu "**Naziv:**" unosimo ime i prezime osobe ovlašćene za zastupanje učesnika u zajedničkoj ponudi a zatim i njegovu ličnu adresu i brojeve telefona i e-poštu?

Odgovor br. 15:

Da.

Pitanje br. 16:

Ukoliko predajemo ponudu za više lotova da li onda Obrazac za podnošenje ponude dostavljamo popunjen za svaki lot posebno?

Odgovor br. 16:

Da.

Pitanje br. 17:

Ukoliko predajemo ponudu za više lotova da li onda original i kopiju ponude predajemo odvojeno, posebno zapakovano za svaki lot, ili celokupnu ponudu za sve lotove predajemo u jednoj koverti original i u jednoj koverti kopiju?

Odgovor br. 17:

Nije potrebno ponudu za svaki lot prilagati u svaku kovertu posebno već je to neophodno uraditi za "original" i "kopiju" ponude, te za "tehničku i "finansijsku" ponudu.

Pitanje br. 18:

Ukoliko je jedan od učesnika u zajedničkoj ponudi pravno lice registrovano u Republici Hrvatskoj da li je u tom slučaju potrebno prevoditi dostavljenu dokumentaciju s obzirom da je u pitanju jezik srodan srpskom jeziku, odnosno jeziku naručioca?

Odgovor br. 18:

Nije potrebno.

Pitanje br. 19:

Ukoliko su sertifikati i standardi koji se dostavljaju uz ponudu na engleskom jeziku, da li je potrebno da za iste dostavimo i prevod na srpski jezik overen od strane sudskog tumača?

Odgovor br. 19:

Sertifikate i standarde, kao i prateću tehničku dokumentaciju koja je iskazana na engleskom jeziku, nije potrebno prevoditi na srpski jezik.

Pitanje br. 20:

Ukoliko izlazimo sa zajedničkom ponudom da li u Ugovorni sporazum u deo ugovarači na strani 77 Tenderske dokumentacije, upisujemo naziv, zemlju i adresu svakog učesnika u zajedničkoj ponudi ili samo nosioca zajedničke ponude?

Odgovor br. 20:

Dovoljno je uneti podatke nosioca zajedničke ponude.

Pitanje br. 21:

Ukoliko dajemo ponudu za više lotova, da li Ugovorno sporazum popunjavamo za svaki lot pojedinačno?

Odgovor br. 21:

Da.

Pitanje br. 22:

Da li je prilikom predaje ponude, potrebno da se popuni deo "identifikacija službenog svedoka" na strani 78 Tenderkse dokumentacije u okviru Ugovornog sporazuma?

Odgovor br. 22:

Ne.

Pitanje br. 23:

U Odeljku VIII, OUU 15.1. Definisali ste način na koji ce se vršiti plaćanje ali nije deflnisan rok u kom ce se izvršiti plaćanje 40% u toku isporuke i 20% nakon isporuke. Molimo vas da nam dellnisete u kom roku ce biti plaćen račun koji se izda nakon završene isporuke od 80% i nakon kompletne isporuke.

Odgovor br. 23:

Naručilac odmah vrši plaćanja. Period kašnjenja plaćanja nakon koga naručilac plaća kamatu dobavljaču je četrdesetpet (45) dana.

Pitanje br. 24:

U Odeljku VIII, OUU 15.1. pominje se neophodnost izdavanja avansne garancije ukoliko budemo tražili avans. Avansna garancija po tom Članu treba da vazi 30 dana duze nakon roka isporuke. Obzirom da je hardware u pitanju i da je planirano da 80% bude isporučeno za 90 dana od dana potpisivanja ugovora i da je isporukom avans opravdan. S obzirom da se bankarska garancija izdaje po kvartalima molimo vas da nam potvrdite da li je moguće izdati račun nakon isporuke 40% opreme i kojom cemo opravdati primljeni avans.

Odgovor br. 24:

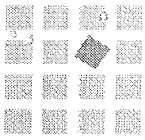
Moguće je izdati račun po izvršenoj isporuci u vrednosti avansa radi njegovog pravdanja i otpuštanja avansne garancije.

Pitanje br. 25:

U Odeljku VIII. OUU 15.1. pominje se neophodnost izdavanja avansne garancije ukoliko budemo tražili avans. Avansna garancija po tom Članu treba da vazi 30 dana duze nakon roka isporuke.molimo vas da revidirate zahtev za rok važenja avansne garancije i da avansna garancija ima rok važenja 7-10 dana, pretpostavka da je ovo period za kvalitativno/kvantitativni prijem za isporučenih 40% opreme

Odgovor br. 25:

Naručilac neće menjati period važnosti avansne garancije.



Pitanje br. 26:

U Odeljku VIII. OUU 17.4. naveden je rok važenja bankarske garancije za dobro izvršenje posla koja treba da vazi 365 dana od poslednjeg dana isporuke. Kao što smo gore naveli, kompletan posao je završen isporukom robe. Stoga bankarska garancija za dobro izvršenje posla nema nikakav osnov da traje ovoliko dugo. Osnov za navedeni rok važenja bankarske garancije može biti samo vezan za isporuku software-a (održavanje, usluge...), nikako za isporuku hardware-a. Maximalni rok ove bankarske garancije trebao bi da bude 30 dana duži od datuma za konačnu isporuku robe i potpisanog zapisnika o primopredaji što je max 150 dana od dana potpisivanja ugovora.

Odgovor br. 26:

“Kompletan posao” završava se istekom obaveza dobavljača u pogledu post-prodajnih usluga. Naručilac neće menjati period važnosti garancije za dobro izvršenje posla.

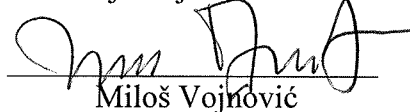
Pitanje br. 27:

U Odeljaku III, Kriterijumi za vrednovanje i k val i fi kovanje, u delu u kom se dokazuje poslovni kapacitet naveli ste da je za dokaz potrebno dostaviti: Kopije ugovora, otpremnice ili izjave prethodnih klijenata sa posebno obeleženim dokumentom koji se odnosi na realizaciju ugovora u vrednosti ponude. Da li će za narucioca prihvatljiv dokaz za ispunjavanje poslovnog kapaciteta biti dovoljna izjava prethodnih klijenata-naručilaca u kojima naručilac potvrđuje da je ponuđač referentni ugovor realizovao u potpunosti, u ugovorom predviđenom roku, i bez primedbi?

Odgovor br. 27:

Ponuđač može dokazati ispunjavanje poslovnog kapaciteta koji se odnosi na realizaciju u isporuci računara i računarske opreme dostavljanjem izjava prethodnih klijenata. Naručilac zadržava pravo da, u fazi stručne ocene ponude, zahteva dodatnu dokumentaciju (ugovore, otpremnice i sl) radi dokazivanja ispunjenosti uslova.

Komisija za javnu nabavku



Miloš Vojnović